



TÜRKİYE ENERJİ STRATEJİLERİ ve POLİTİKALARI ARAŞTIRMA MERKEZİ **İŞ KULÜBÜ**

TESPAM İŞ KULÜBÜNE Hoş Geldiniz

*Birlikte Enerji Dünyasında
Zirveye Ulaşalım,
Başarı Bizimle Olsun!*



*İnsanlık tarihinde başarılar
tek kişinin değil,
bir grup insanın ortak
çabalarıyla elde edilmiştir.*

İçindekiler

TESPAM nedir? 02

Öne çıkan çalışmalar ve markalar 03

İş dünyasına nasıl öncülük edeceğiz? 06-07

İş kulübü neler yapacak? 08-09

Akreditasyon ve inovasyon 10

Analizler 11

Hukuki çalışmalar 12

Eğitim ve gelişim programları 13

Enerji ve emtia fiyatları projeksiyonları 13

Profesyonel network 14

Diplomatik temaslar 15

İhracat kuluçka merkezleri 16-17

B2B ve G2B toplantılar 18

Akademik destek 19

Uluslararası etkinlikler 19

Medya ve tanıtım desteği 20

Finansman ve ARGE destekleri 21

Üyelik koşulları 22-23

Üyelerin sorumlulukları 24-25

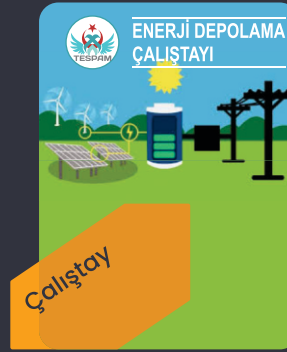
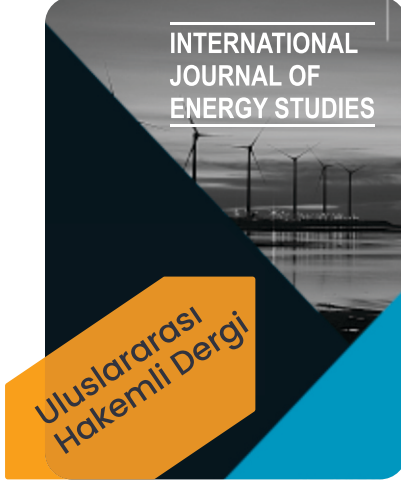
TESPAM Nedir?

TESPAM Ankara merkezli, Viyana, New York, Bakü ve İstanbul gibi önemli şehirlerde de temsilcilikleri bulunan bir düşünce kuruluşudur.

- Enerjinin bütün alanlarında kapsamlı analizler üreten TESPAM, uzun vadeli projeksiyonlarındaki başarıları ile küresel ölçekte beğenilen ve birlikte çalışılmak istenen bir kurum halini almıştır.
- İklim değişikliği ile mücadelenin, yeşil dönüşümün, zayıf sosyal kesimlerin ve kadınların bu süreçte korunması ve desteklenmesinin, bu bağlamda daha adil ve uygulanabilir yaklaşımlar geliştirebilmenin ve daha demokratik bir düzlemde uluslararası entegrasyonun önemini idrakinde olan TESPAM, birçok farklı ülkedeki partnerleri ile birlikte çok yönlü çalışmalar yürütmektedir.
- Bünyesindeki disiplinler arası çalışma grupları ve araştırma koordinatörlükleri ile BM'nin sürdürülebilir gelişim hedeflerine katkı koyan TESPAM, koordine ettiği iştirakler ile de teknolojik girişimciliği, yeni fikirleri ve çok uluslu işbirliklerini desteklemektedir.

- TESPAM İş geliştirme ile uluslararası ticaretin geliştirilmesi,
 - TESPAM Green ile yeşil dönüşümün ve verimliliğe katkı sağlayacak uygulamaların koordine edilmesi,
 - TESPAM Teknoloji ile iş güvenliği ve akıllı otomasyon sistemlerinin yaygınlaştırılması,
 - TESPAM Akademi ile eğitim imkânlarının geliştirilmesi,
- TESPAM Piyasalar ile fiyat dinamiklerinin daha anlaşılır bir şekilde okunmasının sağlanarak, değer zincirlerinde oluşabilecek risklerin bertaraf edilmesi,
- TESPAM World Energy Base ile bütün uluslararası kamuoyuna daha bütünleşik bir farkındalık ortamı oluşturulması gayeleri ile faaliyetlerini sürdürmektedir.

Öne Çıkan Çalışmalar ve Markalar



TÜRK ENERJİ BİRLİĞİ KONGRESİ



TESPAM İş Dünyasına Nasıl Öncülük Edecek?



Sahip olduğu akademik altyapı, profesyonel analiz kabiliyetleri ve uluslararası network ile TESPAM iş dünyasının önünü açacak ve kabiliyetlerini geliştirecek donanım ve altyapıya sahiptir.



Dünyanın neredeyse bütün bölgelerini alanında uzman kadrosu ve işbirliği yaptığı kuruluşlar ile birlikte sektörel bazda çalışmakta ve en son gelişmeleri yorumlayabilmektedir.





Bütün sektörler ve emtialar ile ilgili büyük veri, değer zinciri ve CBS tabanlı haritalandırma kabiliyetleri ve analiz imkanları bulunmaktadır.

Birçok bölgede diplomatik ve lokal iletişim süreçlerini de yönetmektedir.

Enerji fiyatlarına dair trendleri yorumlamada uluslararası başarılar elde etmiştir.

Bölgesel enerji politikalarına ve enerji diplomasisine katkı sağlayan birçok uluslararası etkinliği koordine etmektedir.

İş dünyasına daha akademik, daha net, birçok dengeyi eş zamanlı yorumlayabilen, pratik ve sonuç odaklı bir bakış açısı kazandırabilecektir!

TESPAM İş Kulübü

Neler Yapar?

- ✓ *Sektörel Bilgi Paylaşımı, Akreditasyon ve İnovasyon*
- ✓ *Ekonomik Trendler, Sektör – Bölge – Pazar – Değer Zinciri Analizleri*
- ✓ *Hukuki Çalışmalar*
- ✓ *Enerji Fiyatları – Emtialara Dair Projeksiyonlar*
- ✓ *Sektörel Bilgi Paylaşımı, Akreditasyon ve İnovasyon*
- ✓ *Ekonomik Trendler, Sektör – Bölge – Pazar – Değer Zinciri Analizleri*





- ✓ *Hukuki Çalışmalar*
- ✓ *Enerji Fiyatları – Emtialara Dair Projeksiyonlar*
- ✓ *Eğitim ve Gelişim Programları*
- ✓ *Profesyonel Network*
- ✓ *Diplomatik Temaslar*
- ✓ *Kuluçka Merkezleri*
- ✓ *Uluslararası Etkinlikler*
- ✓ *B2B ve G2B Toplantılar*
- ✓ *Akademik Destek*
- ✓ *Medya ve Tanıtım Desteği*
- ✓ *Finansman ve ARGE Destekleri*

Sektörel Bilgi Paylaşımı, Akreditasyon ve İnovasyon

Sektörel Bilgi Paylaşımı: İş kulübümüz, üyelerine yönelik sektörel bilgi paylaşımı imkanları sunacaktır. Bu bağlamda tematik konferanslar, sektörel raporlar, araştırma çalışmaları ve sektördeki uzmanların sunumları gibi etkinlikler aracılığıyla, üyelerimizin en son gelişmeleri takip etmeleri sağlanacaktır.

İnovasyon: İş kulübümüz, inovasyonu destekleyen bir platform olarak üyelerine yenilikçi düşünce ve işbirliği imkanları sunacaktır. Fikir yarışmaları, mentorluk programları, eğitimler ve işbirliğini destekleyen projeler gibi etkinliklerle üyelerimizin yaratıcı potansiyelleri güçlendirilecektir.



Akreditasyon: İş kulübümüz, üyelerinin profesyonelliklerini ve kalite standartlarını yükseltmek için ulusal ve uluslararası kabul gören akreditasyon kurumlarıyla işbirliği yaparak üyelerimizin yetkinliklerini ve uzmanlık alanlarını tanımlamalarına yardımcı olacaktır. Bu sayede, üyelerimiz farklı ticari bölgelerde etkin sertifikalara ve dökümantasyonlara sahip olacak ve rekabet avantajı elde edecektir.



Ekonomik Trendler, Sektör – Bölge – Pazar – Değer Zinciri Analizleri

akademik kabiliyetleri ışığında değerlendirilerek üyelerimizle paylaşılacaktır.

Bölge ve Pazar Analizleri:

TESPAM İş Kulübü, bölgesel ekonomik koşulları, pazar büyüklüğünü, rekabet ortamını konusunda uzmanlar ve akademisyenler vasıtası ilgili komisyonları bilgilendirecektir.

Değer Zinciri Analizleri: *TESPAM İş Kulübü, iş dünyasının değer zinciri analizleriyle ilgili ihtiyaçlarına yanıt verecektir. ürün, sektör, firma, ülke, bölge bazlı özel çalışmalar big-data analiz sistemleri kullanılarak şematize edilecek ve yorumlar ilgili üyelerimizle paylaşılacaktır.*

Ekonomik Trend Analizleri: *İş kulübümüz, TESPAM'ın katkıları ile Küresel ve bölgesel ekonomik faktörleri dikkate alarak, üyelerimize ekonomik büyüme, enflasyon, faiz oranları, döviz kurları, beklentiler hakkında bilgi erişimi imkanı sağlanacaktır.*

Sektör Analizleri: *TESPAM İş Kulübü, sektörlerin büyüme potansiyeli, riskler, rekabet gücü ve gelecekteki trendler tüm detayları ile TESPAM'ın*

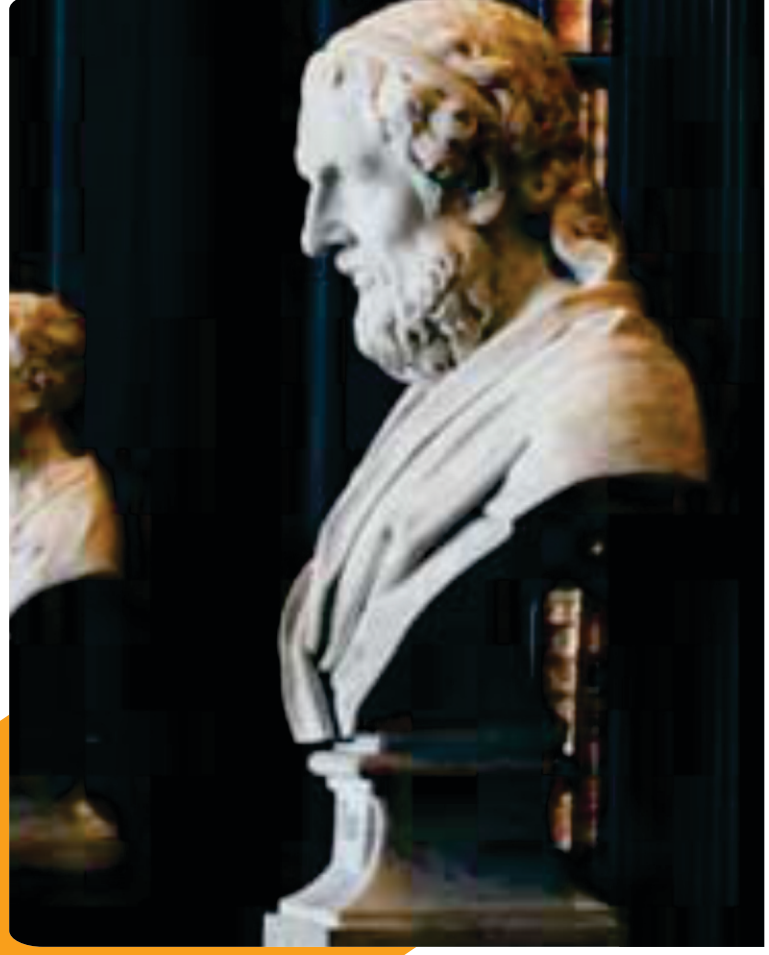
Hukuki Çalışmalar

TESPAM İş Kulübü, üyelerine uluslararası enerji sektöründe farklı ülkelerin ürünlere veya faaliyetlere göre uyguladığı normları, mevzuatı ve hukuki sorumlulukları inceleyerek bilgi paylaşımı sağlayacaktır.

Norm ve Standart Analizi:

Uluslararası enerji sektöründe cihazlarda uygulanan normlar hakkında detaylı analizler yapacak ve paylaşacaktır.

Dökümantasyon: farklı ülkelerde enerji sektörüne ilişkin dökümantasyon ihtiyaçlarını inceleyecek, Üyelerimiz bu sayede yabancı ülkelerde faaliyetlerinde karşılaşacakları mevzuat gerekliliklerini ve süreçlerini önceden değerlendirebileceklerdir.



Belgelendirme Süreçleri: TESPAM İş Kulübü, üyelerimize uluslararası enerji sektöründe geçerli olan belgelendirme süreçleri hakkında bilgi sağlayacaktır. Bu sayede, üyelerimizin ürünlerini uygun belgelendirme ve onay süreçleri konusunda ön hazırlık yapmaları sağlanacaktır.

Enerji Fiyatları ve Emtialara Dair Projeksiyonlar

TESPAM İş Kulübü, enerji ve ilgili emtialara dair arz, talep ve fiyat projeksiyonlarını dönemsel olarak analiz edecek ve bu analizlerini üyeleriyle paylaşacaktır. Ayrıca kısa – uzun vadeli beklenti modellerini değişkenler ile oynayarak işletmelerin risk beklentilerine uygun bir formatta hazırlayarak alternatifli senaryolar ortaya koyabilecektir. Üyelerine sektördeki gelişmelere yönelik güncel bilgiler sunarak stratejik kararlarında bilinçli hareket etmelerini hedeflemektedir. Komisyonlarda n ve Yurtdışında bulunan veri kaynaklarından verileri işleyerek sektöre yön verecektir.

Eğitim ve Gelişim Programları

TESPAM İş Kulübü, TESPAM Akademi'nin desteği ile üyeler için kapsamlı eğitim programları sunacak ve uygulayacaktır. Bireysel ve kurumsal çözümlerin yanı sıra, teorik, pratik, uygulamalı ve sahada eğitim süreçleri kurgulanabilecektir.

Profesyonel Network

İşletmeler, uluslararası pazarlarda rekabetçi olabilmek için sağlam bir ağı ve stratejik ortaklıklara ihtiyaç duyar. İş kulübümüz, üyelerimize bu konuda aşağıdaki şekillerde destek sağlayacaktır.

İhracat Stratejileri: ihracat yapmayı düşünen veya ihracatını geliştirmek isteyen üyelerine stratejik konularda rehberlik ederek; Uluslararası pazarlarda, pazar araştırması, pazar stratejileri, hedef pazar belirleme, dağıtım kanalları ve ihracat süreçleri gibi konularda bilgi paylaşımı yapacaktır.

Tedarik Zinciri Yönetimi: Bilgi ve deneyim paylaşımı yaparak operasyonel etkinliği artırmayı amaçlar. Tedarik zinciri planlaması, envanter yönetimi,



lojistik ve taşımacılık, tedarikçi ilişkileri gibi konularda en iyi uygulamaları öğrenmelerini sağlayacaktır.

Ortak Pazarlama Stratejileri: Üyelerine ortak pazarlama stratejileri konusunda destek vererek işbirliklerini güçlendirecektir. Ortak pazarlama faaliyetleri, marka bilinirliği artırma, , işbirliği projeleri gibi konularda üyelerimizin bilgi paylaşımına olanak sağlar.

Diplomatik Temaslar

Üyelerimiz, işbirlikleri için gerekli ilişkileri geliştirebilir ve kamu ile ilgili projelerde etkili olabilir.

Pazar Araştırması ve

Bilgilendirme: üye firmalarına hedefledikleri bölgelerdeki kamu projeleri ve fırsatlar hakkında bilgi sağlayacaktır. Bu sayede, üye firmalarımız kamu projelerine katılım için daha net bilgilendirilerek, etkili adımları atabileceklerdir.

Lobi Faaliyetleri: üye firmalarımızın çıkarlarını kamuoyunda savunmak lobi faaliyetleri yürütecektir. Bu kapsamda, iş kulübümüz politika yapıcılar ve karar vericilerle ilişkiler kurar, görüşmeler gerçekleştirir ve destek sağlar.

TESPAM İş Kulübü, uzun yıllardır oluşturduğu diplomatik temaslar ve ilişkilerle etkin olduğu bölgelerde üye firmalarının ve kamu ile ilgili projelerde etkili olmalarını hedeflemektedir. Diplomatik temaslar, işletmelerin uluslararası arenada güçlü bir ağa sahip olmalarını sağlar.

Diplomatik İlişkiler ve Temaslar: üye firmalarına kendi diplomatik ilişkileri ve temasları aracılığıyla güçlü bağlantılar sunacaktır.

İhracat Kuluçka Merkezleri

TESPAM İş Kulübü, yurtdışında hedef bölgelerde ihracat kuluçka merkezleri kurarak üye firmalarına önemli destekler sağlamayı planlamaktadır. Bu ihracat kuluçka merkezleri, ürünlerin 365 gün boyunca sergilendiği, pazarlama personeli bulunan ve pazarlama faaliyetlerine destek sağlayan bir yapıya sahip olacaktır. Aynı zamanda, üye firmaların ürünlerinin yerel kanunlara göre dökümantasyonlarının hazırlanması konusunda da destek sağlanacak ve hukuki süreçlerde sorumluluk alınarak mevzuat sorunlarını ortadan kaldırılacaktır.İhracat kuluçka merkezleri, üye firmaların ürünlerini etkili bir şekilde pazarlamalarını sağlamak amacıyla fuar benzeri bir ortamda faaliyet gösterecektir. Ürünler, potansiyel müşterilere sergilenerek görünürlük sağlanacak ve satış süreci kolaylaştırılacaktır. Böylece, üye firmalar aracısız bir şekilde ihracat yapma imkanına sahip olacaklardır.

01

Pazarlama ve Satış Destekleri

Her bir firma için ayrılan pazarlama personeli, üye firmaların ürünlerinin etkili bir şekilde pazarlanmasına yardımcı olacaktır. Ürünler hedef bölgelerde sergilenecek ve potansiyel müşterilerle bağlantı kurulması sağlanacaktır.



02

Dökümantasyon Hazırlığı

İhracat kuluçka merkezleri, yerel kanunlara uygun olarak üye firmaların ürünlerinin dökümantasyonlarının hazırlanmasında destek sağlayacaktır. Bu, üye firmaların ihracat süreçlerinde karşılaşılabilecekleri mevzuat sorunlarını ortadan kaldıracaktır.

03

Hukuki Süreçlerde Destek

Üye firmaların ihracat süreçlerindeki hukuki sorumluluklarını üstlenecek olan iş kulübü, hukuki süreçlerde destek sağlayarak firmaların mevzuata uyumlu bir şekilde faaliyet göstermelerini sağlayacaktır.



B2B ve G2B Toplantılar

TESPAM İş Kulübü, B2B (Business-to-Business) ve G2B (Government-to-Business) uygulamalarıyla katkıda bulunarak, iş dünyasında güçlü bir konum elde etmelerini sağlayacaktır. Uygulamalar, iş ilişkilerini geliştirmeleri, yeni iş fırsatları yakalamaları ve hükümetlerle etkili iletişim kurmaları için önemli bir araçtır.

B2B Uygulamaları: Üyelerine B2B platformları ile işbirliği ve ticaret fırsatlarını sağlayacaktır. Bu platformlar, iş bağlantıları kurmalarını, ortak projeler geliştirmelerini ve hedef pazarlarda işbirlikleri yapmalarını amaçlar.

G2B Uygulamaları: Üyelerin hükümetlerle iletişim kurmalarını ve kamu



projelerinde yer almalarını desteklemek için G2B uygulamaları sunacaktır. Üyelerin kamu ihalelerine katılmalarını, projelerde yer almalarını ve hükümet politikalarına etki etmelerini kolaylaştıracaktır. İş kulübü bünyesinde düzenlenen seminerler ve çalıştaylar, üyelerin hükümet yetkilileriyle doğrudan temas kurmalarını ve stratejik ilişkiler geliştirmelerini sağlayacaktır.

Uluslararası Etkinlikler

TESPAM İş Kulübü, üyelerinin kendilerini ifade etmeleri ve uluslararası platformlarda görünürlük kazanmaları için çeşitli uluslararası etkinlikler düzenleyecektir. Bu etkinlikler, üyelerin sektördeki uzmanlık alanlarında deneyimlerini aktarmalarına ve işbirliği fırsatlarına erişim sağlamalarına olanak tanıyacaktır.

Bu bağlamda TESPAM tarafından organize edilen etkinliklere katılımın yanı sıra, ayrıca aşağıdaki formatta organizasyonlar tertip edilecektir.

- Uluslararası Konferanslar ve Seminerler
- İşbirliği ve Networking Etkinlikleri
- Panel ve Tartışma Oturumları
- Uluslararası Fuar ve İş Gezileri
- B2B ve G2B Toplantılar

Akademik Destek

TESPAM İş Kulübü, TESPAM'ın uluslararası networkü ve altyapısı sayesinde, enerji sektöründe üretim yapan üye firmalarına AR-GE (Araştırma ve Geliştirme) ve diğer ilgili çalışmalarında akademik destek sağlayacaktır.



Medya ve Tanıtım Desteği

TESPAM İş Kulübü, üye firmaları yurt içinde ve yurt dışında medya ve tanıtım konusunda destekleyecektir. Bu bağlamda aşağıdaki faaliyetler yürütülecektir.

- *Basın Bültenleri ve Haberler*
- *Medya İlişkileri Yönetimi*
- *Sosyal Medya Yönetimi*
- *Fuar ve Etkinlik Katılımları*
- *Web Sitesi ve İnternet Tanıtımı*
- *Özel Ürün Ve Teknolojik Kabiliyetlerin Tanıtımı İçin Yazılı/Görsel Programlar*



Finansman ve ARGE Destekleri

TESPAM İş Kulübü, üyelerin finansman ihtiyaçlarına cevap verebilmek için girişimlerde bulunacak, proje – finansman – fikir altyapıları oluşturarak iç ve dış finans temin kabiliyetlerini geliştirecektir.

Dış finans (özellikle yenilenebilir finansmanı) alanında ilgili uluslararası fonlarla toplantılar organize edecektir.

ARGE projelerinin finansmanı için ise **TÜBİTAK** vb. kurumlar ile işbirliği halinde çözümler üretecektir.



TESPAM İş Kulübü

Üyelik Koşulları



Üyelik başvuruları, belirtilen şartlara uygun olan firmalar tarafından yapılabilir. TESPAM İş Kulübü yönetimi, başvuruları değerlendirerek uygun görülen firmalara üyelik imkanı sağlamaktadır.

01

Enerji Sektöründe Faaliyet:

Üye olmak isteyen firmaların enerji sektöründe faaliyet gösteriyor olmaları gerekmektedir. Üretilen ürünler veya sağlanan hizmetler enerji sektöründe kullanılan alanlara hitap etmelidir.

02

Deneyim ve Sektörde Kalıcılık:

Üye firmaların en az 8 yıldır enerji sektöründe faaliyet göstermiş olmaları tercih edilmektedir. Bu süre, firmanın sektördeki deneyimini ve kalıcılığını göstermesi açısından önemlidir.

03

Kalite ve Standartlar:

Üretim veya hizmetlerin kalite standartlarına uygun olması beklenmektedir. Üye firmaların, sektörün gerekliliklerine ve kalite standartlarına uygun ürün ve hizmet sunması önemlidir.

04

Referanslar:

Üyelik başvurusu yapan firmaların sektördeki başarıları ve referansları değerlendirilmektedir. Geçmiş projeler, müşteri memnuniyeti ve sektördeki itibar bu değerlendirmede göz önünde bulundurulanan faktörler arasındadır.

05

Finansal Durum:

Üye firmaların finansal olarak sağlam bir duruma sahip olmaları beklenmektedir. Finansal istikrar ve güvenilirlik, iş kulübüne üyelik için önemli bir faktördür.

06

İnovasyon ve Ar-Ge Yetenekleri:

İş kulübü, inovasyon ve Ar-Ge faaliyetlerini teşvik etmektedir. Üye firmaların yenilikçi ve Ar-Ge odaklı çalışmalara sahip olmaları tercih edilmektedir.

Üyelik başvurusu yapmak isteyen firmalar, başvuru süreci ve gerekli belgeler hakkında detaylı bilgi almak için TESPAM İş Kulübü'nün resmi internet sitesini ziyaret edebilir veya doğrudan iletişime geçebilirler.

TESPAM İş Kulübü

Üyelik Sorumlulukları



TESPAM İş Kulübü üyeleri, aşağıdaki sorumlulukları yerine getirerek kulübün amaçlarına katkıda bulunurlar ve sektördeki işbirliğini ve gelişimi desteklerler. Üyelerin aktif katılımı, iş kulübünün başarısı ve üyelerin bireysel iş başarıları arasında olumlu bir ilişki kurar.

01

Aidat Ödemeleri:

Üyeler, belirlenen aidatları düzenli olarak ödemekle yükümlüdürler. Bu aidatlar, iş kulübünün faaliyetlerini desteklemek, etkinlikleri düzenlemek ve kulübün sürdürülebilirliğini sağlamak için kullanılır.

02

Etkinliklere Katılım:

Üyeler, TESPAM İş Kulübü tarafından düzenlenen etkinliklere katılım göstermelidirler. Bu etkinlikler, sektörün gelişimini desteklemek, bilgi paylaşımını sağlamak ve üyeler arasında işbirliği imkanı sunmak amacıyla düzenlenir.

03

Toplantılara Katılım:

İş kulübü tarafından düzenlenen toplantılara üyelerin katılımı önemlidir. Toplantılar, sektör trendlerini, güncel gelişmeleri ve işbirliği fırsatlarını ele almak için önemli bir platform sağlar.

04

İşbirliği ve Bilgi Paylaşımı:

Üyeler arasında işbirliği ve bilgi paylaşımı teşvik edilir. Üyeler, sektördeki deneyimlerini, bilgi birikimlerini ve en iyi uygulamalarını diğer üyelerle paylaşarak sektörün gelişimine katkıda bulunurlar.

05

Network Oluşturma:

Üyeler, iş kulübü içinde ve dışında aktif bir şekilde network oluşturmali ve sektördeki diğer profesyonellerle iletişim kurmalıdır. Bu, işbirliği fırsatlarını artırır ve sektördeki ilişkilerin güçlenmesini sağlar.

06

Kurumsal İtibarın Korunması:

Üyeler, iş kulübünün ve diğer üyelerin itibarını korumakla sorumludurlar. Etik kurallara uymak, dürüst ve adil ticaret yapmak ve sektördeki iyi iş uygulamalarını takip etmek önemlidir.

TESPAM İş Kulübü üyeleri, sorumluluklarını yerine getirmemeleri durumunda Disiplin Komisyonu tarafından incelenecek ve gerektiğinde üyeliklerine son verilebilecektir. Bu değerlendirme süreci, iş kulübü kurallarını ihlal eden veya etik standartlara uymayan üyelerin tespiti amacıyla gerçekleştirilir. Disiplin Komisyonu, bu süreçte tarafsız ve adil bir yaklaşımı benimser.

TÜRKİYE ENERJİ STRATEJİLERİ ve POLİTİKALARI ARAŞTIRMA MERKEZİ



İletişim

+90 312 923 9575

+90 312 220 0087

www.tespam.org

Alternatif Plaza, Kızılırmak Mah. 1446. Cad.

No: 12/37 Kat: 10 - 06510,

Çukurambar / Ankara / TÜRKİYE